Rassegna del 24/11/2016

24/11/16	Corriere Adriatico Macerata	43 C'è la coda per la Lube	Pascucci Gianluca	1
24/11/16	Resto del Carlino Macerata	2 La Lube Volley scende in campo per «IoNonCrollo»		2
24/11/16	Resto del Carlino Macerata	9 Lube, al via la campagna abbonamenti Biglietto per 13 partite casalinghe	Grespini mauro	3

Dati rilevati dagli Enti certificatori o autocertificati

Tiratura: n.d.

Diffusione 12/2013: 2.152 Lettori Ed. I 2015: 32.000 Quotidiano - Ed. Macerata

Corriere Adriatic

MACERATA

Dir. Resp.: Giancarlo Laurenzi

24-NOV-2016 da pag. 43 foglio 1

www.datastampa.it

C'È LA CODA PER LA LUBE

La società riapre la campagna abbonamenti. Si parte da 80 euro per almeno 11 partite Nell'offerta anche la prelazione per l'acquisto dei biglietti delle partite clou dei playoff

VOLLEY SUPERLEGA

CIVITANOVA Volley, fortissimamente e solo Lubevolley. Gioco di parole per presentare la riapertura della campagna abbonamenti della Cucine Lube. Un regalo di Natale per gli amanti del volley ed i tifosi della capolista Lube.

Squadra prima in classifica, tanto entusiasmo intorno a Juantorena e compagni, ed una grande richiesta di biglietti per tutte le partite hanno indotto la società del presidente Simona Sileoni a riaprire la campagna abbonamenti. L'offerta copre le sette partite del girone di ritorno, inizio domenica 11 dicembre, di Regular Season di SuperLega, vale a dire contro: Monza, Milano, Latina, Vibo Valentia, Ravenna, Trento e Modena. In più ci sono le tre sfide del girone di Champions League, contro Liberec, Resovia e Berlino, il match dei quarti di finale di Coppa Italia, e le gare interne dei quarti di finale dei Playoff scudetto.

Cosa molto importante e da non sottovalutare: l'abbonamento garantisce il diritto di prelazione per l'acquisto del biglietto nelle eventuali sfide di semifinale e finale playoff scudetto, oltre che negli eventuali playoff di Champions.

«Abbiamo deciso di riaprire la campagna abbonamenti - dice il direttore sportivo Giuseppe Cormio - per venire incontro alla richiesta di molti appassionati che, soprattutto nelle partite di cartello, si sono resi conto che è difficile trovare un biglietto. La nuova proposta risolve questo problema e, ovviamente, per quanto riguarda i nuovi prezzi tiene conto delle sei partite già giocate nel girone di andata. Dunque un abbonamento allettante dal punto di visto economico, come è stato per chi lo ha sottoscritto prima dell'inizio del campionato. Non dimenti-

del campionato. Non dimentichiamo, infine, la possibilità garantita dalla tessera di avere la prelazione sul posto nella sfide di eventuali semifinali e finali playoff».

Il costo degli abbonamenti oscilla dal pacchetto Vip, 400 Euro in tribuna centrale, pass auto, rinfresco pre gara e cena post gara nelle partite pomeridiane, agli 80 Euro per il settore curve. Sconti per tesserati Fipay, pensionati e famiglie.

La novità è che sarà possibile accedere alla vendita anche sul circuito Liveticket.it, on line quindi, e nei punti vendita Liveticket. La biglietteria dell'Eurosuole Forum sarà aperta tutti i pomeriggi dalle 15,30 alle 19,30. Il sabato anche al mattino dalle 10 alle 13. Info: 0733 1999422. Naturalmente per i futuri abbonati è escluso il match di domenica, penultima gara dell'andata, contro Molfetta. Una partita importante per la leadership e per mantenere inviolato l'Eurosuole Forum. Per difendere il primato della Lube ci vorrà l'apporto del pubblico civitanovese.

Gianluca Pascucci

© RIPRODUZIONE RISERVATA



I tifosi della Lube in trasferta a Trento due settimane fa





Dati rilevati dagli Enti certificatori o autocertificati

Tiratura: n.d.

Diffusione 12/2013: 4.496 Lettori Ed. I 2015: 17.000 Quotidiano - Ed. Macerata



Dir. Resp.: Andrea Cangini

24-NOV-2016 da pag. 2 foglio 1

www.datastampa.it

CAMERINO

La Lube Volley scende in campo per «IoNonCrollo»



IL CUORE della pallavolo e del Veneto al fianco di IoNon-Crollo; iniziative di solidarietà per l'associazione dei volontari di Camerino. La Lube Volley ha messo a disposizione dei cittadini dei territori colpiti dal terre-moto 400 biglietti per assistere, domenica all'Eurosuole Forum, alla partita che si giocherà contro il Molfetta. Per prenotarsi è necessario inviare una e-mail a iononcrollo@gmail.com. Questo annuncio è arrivato durante la partita giocata domenica scorsa contro la gemellata Maraia Gialloblù Verona, durante la quale la tifoseria veronese ha donato, tramite Lube nel Cuore, 1.070 euro raccolti nelle ultime due partite. Inoltre, lo scorso fine settimana, il vicepresidente Giuseppe Di Paola è stato accol-to dalle comunità trevigiane di Porcellengo e Postioma, che hanno promosso una cena di solidarietà per raccogliere fondi da devolvere all'associazione. Il parroco don Graziano e l'associazione Recitivi hanno consegnato al volontario oltre 6.000 euro.





Tiratura: n.d.

Diffusione 12/2013: 4.496 Lettori Ed. I 2015: 17.000 Quotidiano - Ed. Macerata



Dir. Resp.: Andrea Cangini

24-NOV-2016 da pag. 9 foglio 1 www.datastampa.it

IL POSTO GARANTITO

Lube, al via la campagna abbonamenti Biglietto per 13 partite casalinghe

Al palas Ingressi per SuperLega, tre gare di Champions, quarti playoff scudetto e Coppa Italia

prezz

Vanno da 80 a 400 euro Previste riduzioni e il pacchetto famiglia

■ Civitanova

«MAI PIÙ senza biglietto!». E' lo slogan con cui la Lube lancia la nuova campagna abbonamenti per chi vuol seguire la squadra all'Eurosuole Forum nella seconda parte della stagione. Il tesseramento scatta fin da oggi. Le tessere sottoscritte valgono l'ingresso a 13 gare casalinghe dei biancorossi, cioè a tutte e sette le partite del girone di ritorno di regular season di SuperLega - che prenderà il via l'11 dicembre -, alle tre sfide del girone di qualificazione di Champions League, al match dei quarti di finale di Coppa Italia (11 o 12 gennaio) e alle gare interne dei quarti di finale dei play off scudetto. Inoltre, l'abbonamento garantisce il diritto di prelazione per l'acquisto del biglietto nelle eventuali sfide di semifinale e finale dei play off scudetto, oltre che negli eventuali play off di Champions League.

Ma perché questa campagna bis? I motivi li chiarisce Giuseppe Cormio, direttore sportivo della Lube: «Abbiamo deciso di riaprirla – sono le sue parole – per andare incontro alla richiesta di molti appassionati che, soprattutto nelle partite di cartello, si sono resi conto che è difficile trovare un biglietto. La nuova proposta risolve questo problema e, ovviamente, per quanto riguarda i nuovi prezzi tie-

ne conto delle sei partite già giocate nel girone di andata. Parliamo, dunque, di un abbonamento allettante anche dal punto di visto economico, come è stato per chi lo ha sottoscritto prima dell'inizio del campionato. Non dimentichiamo, infine, la possibilità garantita dalla tessera di avere la prelazione sul posto nella sfide più calde del finale di stagione».

Già oggi al botteghino dell'Eurosuole Forum di Civitanova è possibile sottoscrivere le nuove tessere dalle 15.30 alle 19.30; stesso orario domani, mentre sabato sarà aperto pure dalle 10 alle 13; la biglietteria sarà operativa anche domenica, visto che alle 18 si gioca Lube-Molfetta. Inoltre ci si può abbonare sul circuito Liveticket (online su www.liveticket.it/lubevolley e nei punti vendita Liveticin Italia). Infoline: 0733.1999422.

I prezzi vanno dai 400 euro per l'abbonamento Vip agli 80 euro (60 euro per il ridotto) della gradinata, cioè la parte centrale dei lati corti del campo. Ci sono riduzioni per under 18, over 65 (in tutti i settori), nonché per tesserati Fipav, universitari e militari (però solo in tribuna e gradinata). Infine, è previsto il «pacchetto famiglia» grazie al quale il coniuge e/o i figli dell'abbonato hanno diritto al prezzo ridotto (in ogni settore). Intanto a Trento la società del presidente Mosna ha prolungato il contratto al coach Lorenzetti fino al 2019.

Mauro Grespini



STAGIONE ESALTANTE «Mai più senza biglietto» è lo slogan del club per la campagna abbonamenti



